

# weberfloor service, solutions de sols prêts-à-couler sur chantiers : une prestation weber unique en France



*weberfloor service, des sols malaxés/pompés directement sur les chantiers et coulés jusque dans les plus hauts étages d'un immeuble : c'est le défi relevé et le confort apporté par weber grâce à son weber truck !*

**Si l'innovation produits est au cœur de la stratégie weber, le leader des mortiers industriels fait également le choix de déployer une gamme exhaustive de services personnalisés pour aider ses partenaires dans leur quotidien. Parmi ses nouvelles offres d'accompagnement : weberfloor service, une prestation complète unique en France, de la fourniture de mortier en poudre jusqu'au malaxage-pompage des enduits pour le sol directement sur chantier.**

Fort du constat que, pour nombre de projets, en neuf comme en rénovation, l'ouvrage de sol se révèle une étape chronophage affectant le calendrier d'intervention des autres corps de métier, voire impactant l'exploitation même des locaux (industriels ou commerciaux), **weber** lance une solution clé en main : **weberfloor service**. Grâce au **weber truck**, un camion pompe qui se déplace sur les chantiers pour fabriquer *in situ* des mortiers de sol prêts à l'emploi, l'entreprise de pose concentre ses ressources sur la seule application des produits. Exit les contraintes de gestion de gros matériels (machines, groupe électrogène...) et de matériaux (palettes, sacs...) et exit la pénibilité grâce à la diminution de manutentions.

**weberfloor service multiplie les avantages pour les chantiers...**

**weberfloor service** répond idéalement aux chantiers de grande superficie et, ou d'accès difficile, notamment en zone urbaine (exemple du coulage d'un sol dans une

chambre de bonne au 10<sup>e</sup> étage sans ascenseur) et propose un gain de temps exceptionnel sur le poste "sols".

En effet, la réalisation d'une chape avec le **weber truck**, à une cadence de pompage d'environ 10 tonnes/heure, s'avère beaucoup plus rapide qu'en application traditionnelle. À titre d'exemple, un coulage de 1000 m<sup>2</sup> sur 20 mm d'épaisseur s'effectue en ½ journée à 3 compagnons, au lieu de 5 jours.

À noter : **weberfloor service** offre la possibilité de coulage en hauteur jusqu'à 14 étages (aucune mobilisation de monte-charges nécessaire) ou à plusieurs centaines de mètres de distance : une vraie valeur ajoutée pour les chantiers en accès difficile.

Les chantiers bénéficient par ailleurs d'un encombrement minimal du **weber truck** (sans stockage de produits) et d'un environnement toujours propre (sans tas de sable ni déchets).

Autre atout : une grande flexibilité de planification. Ainsi, le pompage peut se faire de nuit, induisant très peu de perturbation, point très appréciable dans le cas de rénovation de magasins.

Enfin, les produits mis œuvre se révélant circulables après seulement 3 à 4 heures, les autres corps d'état peuvent prendre rapidement le relais.

## ... et les entreprises applicatrices

Au-delà de la prestation malaxage-pompage sur chantier, **weberfloor** service inclut la mobilisation d'une équipe **weber** entièrement dédiée pour une logistique des mœurs organisées : un chauffeur et des opérateurs polyvalents formés au pilotage du **weber truck**. Chacun maîtrise la connaissance des produits et leurs conditions d'application sur chantier, toujours en lien avec l'ensemble des services **weber** (commercial et technique). **weber** assure ainsi une qualité de produit optimale et la satisfaction pour l'entreprise de pose d'être réellement accompagnée sur le terrain. Celle-ci n'a par ailleurs plus besoin de mobiliser ses équipements qui peuvent ainsi être affectés à un autre chantier (moins d'usure et plus de rentabilité).

Le rendement des équipes des entreprises de pose s'en trouve également accru : le gain de temps sur un chantier **weberfloor** service permet à l'entreprise d'augmenter son chiffre d'affaires (nombre de m<sup>2</sup> augmenté) avec des chantiers se révélant plus rentables grâce à la baisse importante du nombre d'heures/hommes nécessaires à sa réalisation.

Sans oublier le gain de confort pour les compagnons (travail en position debout, port de charges supprimé, tout comme l'exposition à la poussière, aux vibrations et au bruit).

Le fait qu'il n'y ait aucun retour de produit ni déchets à gérer finit de convaincre du bien-fondé de cette nouvelle prestation **weber** clé en main.

Aucune manipulation de sacs et un travail debout en continu : les applicateurs gagnent en confort et se concentrent sur leur cœur de métier grâce à **weberfloor** service.



doc. weber

## Comment ça marche ?

Après une reconnaissance préalable du chantier en vue de contrôler sa configuration générale, (alimentation en eau et emplacement du **weber truck** à prévoir), rendez-vous est pris sur la base du besoin exprimé par le client.

Une fois sur chantier, grâce à son système de commande entièrement automatisé, le **weber truck** opère de manière continue un malaxage régulier du produit destiné à être mis en œuvre, sur la base des paramètres de pilotage définis par le chauffeur-opérateur **weber**. Celui-ci vérifie, durant toute la durée du pompage, la bonne consistance du mortier au moyen de tests d'étalement : l'assurance d'un gâchage optimal et la certitude que le mortier atteindra ses meilleures caractéristiques.

Pour les surfaces très importantes, le ravitaillement du **weber truck** s'effectue soit sur une base silo **weber**, soit directement sur chantier grâce à un camion-citerne d'une capacité de 25 tonnes. Au final, les équipes de l'entreprise applicatrice se concentreront sur une seule tâche : mettre en place le mortier, tantôt comme de la chape (à la barre à débuller), tantôt comme des enduits de sol (avec le passage d'une lisseuse).

Facile (**weber** s'occupe de la logistique, du pompage et du malaxage), rapide (avec un temps d'exécution inégalé par rapport au matériel standard) et performant (grâce à la qualité des produits **weber** et à la grande capacité de la machine), **weberfloor** service garantit fiabilité et sécurité sur les chantiers pour les entreprises, pour le maître d'œuvre et, par extension, pour la maîtrise d'ouvrage.

Découvrir **weberfloor** service en vidéo : [www.youtube.com/watch?v=NjA6gYs7Rzq](http://www.youtube.com/watch?v=NjA6gYs7Rzq)

### Trois produits peuvent être mis en œuvre, répondant à 80 % du marché des sols :

- La chape fluide mince **weber.floor 4320**, autolissante, fibrée, à séchage accéléré, de 2 à 50 mm d'épaisseur en une seule passe. Pose adhérente, désolidarisée ou flottante, enrobage de planchers chauffants, rattrapage de niveaux. Elle permet d'apporter au sol des fonctionnalités thermo acoustiques avec des contraintes de réservation minimales, appréciables dans le cas de rénovation d'une structure béton existante.
- L'enduit de ragréage, de dressage et de lissage **weber.floor 4150**, autolissant, à base de ciment, de 3 à 30 mm d'épaisseur en une seule passe, sans retrait et d'une grande fluidité donc idéal pour les grandes surfaces.
- Le sol coulé de finition **weber.floor 4610**, pour un sol laissé brut, revêtement ultra plan, de grande résistance (roulage, ripage, impact...), de 5 à 15 mm d'épaisseur, particulièrement adapté aux surfaces de vente, aux locaux industriels et parkings.

À propos de

weber

Leader mondial des mortiers industriels, **weber** fabrique depuis 1902 des solutions innovantes et performantes pour la préparation des sols, la pose du carrelage, les enduits de façades, l'isolation Thermique par l'Extérieur, et également le Gros-Œuvre et les Travaux Publics. Appartenant au Groupe Saint-Gobain depuis 1996, **weber** réalise un chiffre d'affaires supérieur à 2 milliards d'euros en 2014 dans 48 pays grâce à ses 10.000 collaborateurs et élabore des solutions et des services innovants, respectueux de l'environnement et des hommes qui les mettent en œuvre. **weber** participe à la réussite des chantiers de ses clients grâce à la qualité et la facilité d'application de ses produits, issus d'une parfaite connaissance métier. Grâce à sa politique de proximité, **weber** s'appuie sur un réseau français de 15 centres de production et de distribution, 6 services clientèles, 1 centre de renseignements techniques, 5 centres de formation et près de 4.000 distributeurs.

Pour toute information complémentaire :

**SAINT-GOBAIN WEBER FRANCE**

Rue de Brie - BP 84 - Servon - 77253 Brie-Comte-Robert Cedex

Tél. 01 60 62 13 00 - Fax 01 64 05 47 50

Contact : Sylvie Bougain - sylvie.bougain@saint-gobain.com

[www.weber.fr](http://www.weber.fr) - Application smartphone : **Weber FR**



Chez **weber**, nous pensons que le plus important, pour bâtir durablement, est de s'engager pour les personnes et leur environnement

**weber** s'engage pour le bien-être de tous, aussi bien ceux qui utilisent nos produits que ceux qui vivent dans les bâtiments construits avec nos produits. **weber** s'engage auprès de chacun pour tout ce qui lui importe. Nous connaissons bien le métier de nos clients, ce qui nous permet de toujours mieux répondre à leurs besoins et les aider à réussir.

**weber** s'engage dans la durée. Parce que nous travaillons dans le bâtiment, nos solutions sont conçues pour durer. Nos produits et composants sont choisis avec soin, dans le souci de préserver la santé et la sécurité de nos clients.

SCHILLING  
communication

Contact Presse : Schilling Communication - 11, boulevard du Commandant Charcot - 17440 Aytré  
Tél. 05 46 50 15 15 - Fax 05 46 50 15 19 - Courriel : [agenceschilling@n-schilling.com](mailto:agenceschilling@n-schilling.com) - [www.n-schilling.com](http://www.n-schilling.com)  
@AgenceSchilling - [www.facebook.com/agenceschilling](http://www.facebook.com/agenceschilling)